



Wir sind ein international agierendes mittelständisches Unternehmen mit Sitz an einem attraktiven Standort im Herzen Baden-Württembergs und Infrastrukturanbindung an Stuttgart und Karlsruhe. Zusammen mit unseren rund 130 Mitarbeitern produzieren wir für Handelsmarken, die nationale und internationale Nahrungsmittelindustrie sowie das traditionelle Handwerk. In unserem Segment gehören wir zu den allerersten Adressen und sind auf dem konsequenten Weg der weiteren Internationalisierung unseres Geschäftes. Im Rahmen einer Nachfolgeregelung suchen wir Sie ab sofort als

## Sales Manager Export (m/w/d) (Schwerpunkt Innendienst)

### Ihre Aufgaben:

- Betreuung, Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Erstellung und Verfolgung von Angeboten
- Auftragsabwicklung inkl. eventueller Reklamationsbearbeitung
- Kundengewinnung am Telefon, ggf. aber auch einmal einen Besuch vor Ort
- Begleitung und Steuerung der Kundenprojekte von der ersten Idee bis zur Produktfreigabe in Absprache mit der Entwicklung und der Vertriebsleitung
- Mitwirkung bei der mittel- und langfristigen Umsatzplanung und der Optimierung der Vertriebsprozesse
- Regelmäßige Analyse von Vertriebskennzahlen und Reporting an die Vertriebsleitung
- Laufende Marktbeobachtung und abgestimmte Einleitung von Vertriebsaktivitäten
- Unterstützung der Vertriebsleitung bei der Entwicklung von Vertriebsstrategien und der Realisierung von Projekten
- Teilnahme an internationalen Verkaufsmessen

### Das bieten wir Ihnen:

- Offenes und kollegiales Umfeld
- Sichere Festanstellung und sehr gute soziale Leistungen
- Abwechslungsreiche Tätigkeit mit vielen Gestaltungsmöglichkeiten
- Moderne Hard- und Software
- Flexible Arbeitszeiten (Gleitzeit)

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder gerne auch ein betriebswirtschaftliches Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position, vorzugsweise in der Lebensmittelindustrie
- Sehr gutes Marktverständnis sowie grundlegende Kenntnisse im Brand-Management sind von Vorteil
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, analytisches Denkvermögen und Durchsetzungsstärke
- Ausgeprägtes Zahlenverständnis sowie sehr gute MS-Office-Kenntnisse
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse und vielleicht auch weitere Fremdsprachen
- Kunden- und Serviceorientierung und ein ausgeprägtes Qualitätsbewusstsein
- Teamfähigkeit sowie ein hohes Maß an Eigenmotivation, Eigeninitiative, Zielstrebigkeit und Belastbarkeit
- Flexibilität und die Bereitschaft zu gelegentlichen Reisen

### Interessiert?

Dann freuen wir uns zunächst auf Ihre aussagefähige schriftliche Bewerbung – gerne „klassisch“ oder auch per E-Mail – die Sie bitte mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühesten Eintrittstermins an unsere Kaufmännische Leiterin **Frau Ina Gauß** adressieren. Weitere Informationen über uns finden Sie auch unter: [www.girrbach-online.de](http://www.girrbach-online.de)



**Girrbach Süßwarendekor GmbH**  
Speßhardter Weg 42  
D-75365 Calw-Wimberg  
Tel.: 07051/6009-0  
E-Mail:  
[personal@girrbach-online.de](mailto:personal@girrbach-online.de)